



НЕОИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

Авторы: Г. Д. Гловели

НЕОИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ, один из основных, наряду с [микроэкономикой](#) и [макроэкономикой](#), разделов современного экономич. анализа. В отличие от «старого» критического [институционализма](#) (Т. Веблен и его последователи, Дж. А. Гобсон) и реформаторского институционально-социологич. направления в концепциях «государства благосостояния» (Дж. К. Гэлбрейт, Г. Мюрдаль, Ф. Перру и др.), Н. э. т. позиционируется не как альтернатива [неоклассическому направлению](#), а как его дополнение и примыкает к [неолиберализму](#). Институционалисты-реформисты в стремлении преодолеть ограниченность модели «экономического человека» были сторонниками широкого применения выводов др. наук для более полного выражения мотивов хозяйственного поведения. Н. э. т., напротив, смыкается с «экономическим империализмом», претендующим на интеграцию социально-экономич. дисциплин инструментария неоклассич. экономич. теории, дополненного анализом [транзакционных издержек](#). Она продолжает традицию «методологического индивидуализма», сохраняет базовую неоклассич. предпосылку максимизации индивидуальной полезности и дохода в условиях выбора альтернативного использования ограниченных ресурсов и вводит новый класс ограничений, сужающих как поле индивидуального выбора, так и эффективность гос. вмешательства и обусловленных неполнотой экономич. информации, оппортунистич. поведением и несовершенством институциональной структуры общества. Н. э. т. акцентирует внимание не столько на «провалах рынка», сколько на «провалах государства».

Понятие «Н. э. т.» было предложено О. Уильямсоном (1975); ведущую роль в становлении Н. э. т. сыграли экономисты [чикагской школы](#) (Р. Коуз, Г. Демсец, Р. Познер, У. Нисканен и др.) и вышедшей из неё [вирджинской школы](#) (Дж. Бьюкенен, Г. Таллок, Дж. Бреннан). Междунар. общество Н. э. т. действует с 1997.

Осн. направлениями Н. э. т. являются: экономич. анализ права и теория [прав собственности](#) (Р. Коуз, Р. Познер); теория экономич. организаций, в т. ч. транзакционная теория фирмы как сети контрактов между владельцами ресурсов разл. типов (О. Уильямсон и его последователи) и теория принципал-агент (А. Алчян, Г. Демсец); теория общественного выбора, включая экономич. теории бюрократии (Дж. Бреннан, Дж. Бьюкенен, У. Нисканен, Г. Таллок) и лоббистских групп специальных интересов (М. Олсон); «новая» экономич. история и сравнительный институциональный анализ (Д. С. Норт, А. Грейф, Д. Асемоглу и др.). С нач. 1990-х гг. категории Н. э. т. активно применяются в исследованиях по переходной экономике России и составляют основу учебной дисциплины «Институциональная экономика» в ведущих рос. вузах (Высшая школа экономики, МГУ, С.-Петерб. гос. ун-т и др.).

С Н. э. т. пересекается, но во многом не совпадает с ней франц. школа «новой институциональной экономики», акцентирующая двусторонность взаимодействия институтов, задающих рамки восприятия индивидами своих экономич. интересов, и индивидов, способных изменить институциональные рамки.

Литература

Лит.: Эггертссон Т. Экономическое поведение и институты. М., 2001; Бреннан Д., Бьюкенен Д. Причина правил: конституционная политическая экономия. СПб., 2005; Нуреев Р. М. Теория общественного выбора. М., 2005; он же. Очерки по истории институционализма. Ростов н/Д., 2010; Постсоветский институционализм / Под ред. Р. М. Нуреева, В. В. Дементьева. Донецк, 2005; Фуруботн Э. Г., Рихтер Р. Институты и экономическая теория: достижения новой институциональной экономической теории. СПб., 2005; Шаститко А. Е. Новая институциональная экономическая теория. 4-е изд. М., 2010.